

メール通信講座

総合コース(全15回)198,000円

回	楽しい人生を創る	必ず売れるネットショッピングになる	薬事法
1	ガイダンス、挨拶、講座の進め方、ルール		
2	「意識」を意識する事	現状を知りましょう、あなたなら買いますか	
3	「やってやる」という決意の重要性	あなたのお店のコンセプトは何か	
4	時間の上手な消費の仕方	売するための文章作成入門	薬事法とは
5	信じる力を養う	売するための文章作成発展	広告表現
6	肯定的に解釈するトレーニング	売れるページ作り1	薬事法とページ作り
7	目的意識の明確化と成功への手法	売れるページ作り2	
8	現状は、これまでの結果である	新規顧客を獲る方法	
9	ピンチの時の打開策	リピーター創出の方法	
10		メルマガ作成法	
11		売れる商品企画とは	薬事法と商品
12		キャンペーンの企画	薬事法とキャンペーン
13		広報と広告	薬事法と広報・広告
14		現状を知りましょう、あなたなら買いますか	
15		決意表明	

単科コース3万円

回	楽しい人生を創る意識改革講座
1	意識、肯定的な解釈、決意
2	時間管理、信じる力、第三者的な視点
3	目的意識の明確化と実践

単科コース9万円

回	売れる文章作成講座
1	売れる文章作成術
2	キャッチコピー、商品キャプション
3	苦情などの顧客対応と文章
4	対象者別の文章作成
5	新規顧客を獲る文章
6	リピーター獲得のための文章
7	メルマガ作成
8	信頼を得る文章
9	携帯電話用の文章作成

単科コース2万円

回	メルマガ作成教室
1	メルマガ作成の基本
2	メルマガ作成の実践

単科コース2万円

回	売れるwebサイトの作り方
1	売れるページ作り1
2	売れるページ作り2

単科コース1万円

回	売れる商品企画講座
1	売れる商品を創る
2	商品とメディア戦略

単科コース2万円

回	薬事法対応の実践
1	薬事法の概要
2	薬事法対応の実践

無料診断0円

回	顧客目線で無料診断
1	あなたのお店を顧客目線で診断します